

Sandra Mair

— SWITZERLAND

Suchen Sie nach einem lukrativen Nebenverdienst mit Potenzial zum zukünftigen Hauptverdienst?

Wir suchen eine kundenorientierte und verkaufsstarke Persönlichkeit mit Passion und professionellem Know-how als

SALES MANAGER (W/M)

Sandra Mair Cosmetics ist ein etablierter Kosmetikbrand im High-End-Sektor. Wir produzieren exklusive Wirkstoffkosmetik im Organic Care Bereich.

In unserer Manufaktur im ehemaligen Neumünsterschloss Zürich befindet sich auch unser Showroom. Dort finden für Kundinnen und Interessierte gelegentlich Anlässe statt, im Rahmen derer u.a. unsere Produkte ausprobiert werden können.

Ihre Aufgaben

- Sie beraten unsere Kundinnen individuell und kompetent.
- Sie setzen sich engagiert bei der Neukundengewinnung bzw. Akquise von Neukunden ein.
- Sie betreuen unseren bestehenden Kundenstamm.
- Sie wirken bei Bedarf bei Anlässen, Kongressen und Tagungen mit.

Ihr Profil

- Sie haben eine Ausbildung als Kosmetikerin, Drogistin oder KV absolviert.
- Sie sind den Umgang mit niveauvollen Kundinnen gewohnt.
- Sie besitzen Kommunikationsstärke und ein souveränes, sicheres Auftreten.
- Sie sind der englischen Sprache gut bis sehr gut mächtig.

Was wir Ihnen bieten

- Wir bieten eine professionelle Einführung in Ihre neue Tätigkeit sowie regelmässige Schulungen, um sich ein fundiertes Wissen anzueignen.
- Wir bieten ein innovatives Produkteportfolio.
- Wir bieten eine abwechslungsreiche Tätigkeit bei flexibler Zeiteinteilung.
- Wir bieten sehr interessante Verdienstmöglichkeiten im Rahmen unseres lukrativen Provisionsmodells. Mithilfe bei Anlässen, Kongressen und Tagungen werden separat entlohnt.
- Zudem bieten wir ein ausgezeichnetes Betriebsklima in einem feinen engagierten Team.

Fühlen Sie sich angesprochen? Wir freuen uns auf Ihre vollständige Onlinebewerbung an folgende Email: info@sandramair.com.

Bitte nehmen Sie zur Kenntnis, dass wir keine Dossiers von Personalbüros annehmen.

Sandra Mair Cosmetic Manufacture GmbH

Herr Frank Beck

Billrothstrasse 20

8008 Zürich

www.sandramair.com